

Give me 5



Sõbralik pakkumine hea hinnaga

Microsofti kampaania Microsoft Dynamics NAV ostuks – litsents 5 kasutajale 2000 EUR*.

Antud pakkumine on eriti atraktiivne väikeettevõtetele, kes saavad soodsa hinnaga kasutada eeliseid, mida pakub integreeritud majandusarvestuse, planeerimise ja juhtimise lahendus.

Vananenud või vähese funktsionaalsusega raamatupidamisprogrammid võivad igapäevasele äritegevusele ja strateegiliste eesmärkide saavutamisele mõjuda pärssivalt. Ärge lubage seda! Te vajate lahendust, mis on piisavalt paindlik, et kohaneda muutuva ärikeskkonnaga ja pidada sammu teie ettevõtte arenguga.

Microsoft Dynamics lahendustega saavutate kontrolli ja ülevaate kõikide äriprotsesside üle. Tänu paremale kontrollile saate olla kindlad, et teie igapäevased otsused on põhjendatud ja suunatud ettevõtte arengule ning kasumlikkuse suurendamisele.

Kas alustada tööd uue süsteemiga? Lihtne!

Kampaania raames pakub Microsoft soodsa hinnaga lahendust, mida on lihtne soetada ja kasutada. Kasutuselevõtt on kiire - ilma suurte investeeringuteta.

Odavam kui sa arvad!

Paljud kliendid on üle läinud Microsoft Dynamics lahendustele, kulutades umbes sama palju kui oleks kulunud nende vananenud süsteemi uuendamiseks. Microsoft Dynamics lahendused on integreeritud teiste Microsofti tehnoloogiatega, mida te juba kasutate. Lisaks sellele on Microsofti innovaatilised uuendused alati teile kättesaadavad.

Eripakkumine 5 kasutajale

Microsoft on teinud eripakkumise - 5 kasutajat 2000 euroga, et teha uuendatud lahenduse tutvustamine võimalikult lihtsaks. See hind ei sisalda iga-aastast litsentsiuuendust.

**5 + 5 =
topelt soodus!**

**Sõbralik pakkumine Give me 5!
+5 head asja 5 euroga*
Elva Baltic ja tööta mõnuga!**

*Hind on ilma iga-aastase litsentsiuuendusest (tarkvarakindlustusest).

Hea lahendus õigel ajal? Kasuta seda, et korraldada oma ettevõtte äriprotsessid tootega

Kampaania tingimused:

- Kampaania kehtib **22. juunini 2012.**
- Microsoft Dynamics NAV 5 kasutaja litsentsi hind – **EUR 2000.**
- Hind ei sisalda iga-aastast litsentsiuuendust (tarkvarakindlustust).
- Pakkumine hõlmab nii **Business Essentials** kui ka **Advanced Management** litsentsitüüpi.
- Pakkumine kehtib ainult uutele Microsoft Dynamics NAV klientidele, kes veel ei oma litsentsi.
- Pakkumist ei saa kombineerida või täiendada teiste allahindlustega.

Tootest Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV on ülemaailmselt kasutatav ettevõtte ressursside planeerimise (ERP) lahendus, mida on lihtne kohandada, seadistada ja kasutada. See sobib ka spetsiifiliste nõudmistega ettevõtetele.

Microsoft Dynamics NAV on avatud ja vabalt programmeeritav süsteem ning integreeritav teiste IT lahendustega. Enamkasutatavad integratsioonid sisalduvad juba standardversioonis, ühendades Microsoft Dynamics NAV Microsoft Office programmidega nagu Word, Excel, Outlook jne. Integreerimist teiste Microsofti toodetega jätkatakse edaspidigi.

Microsoft Dynamics NAV sisaldab:

■ Finantsjuhtimine

Pearaamat, sularaha haldus, ostu- ja müügivõlad, maksed, mitmed valuatad, intrastat, ettevõtete konsolideerimine, ettevõtetevahelised kanded*, eelarved.

■ Põhivarad

Põhivarade arvestus, automaatne amortisatsiooni arvutus, erinevad amortisatsioonimeetodid, kindlustus, hooldus ja ümberhindlus.

■ Ost

Pakkumised, tellimused, saatelehed, arved, kauba omahinna komponendid, arve ja arve rea põhised hinnaalandid.

■ Müük

Pakkumised, tellimused, saatelehed, arved, kliendihinnarühmad, hinnaalandid, kaupade osaline lähetamine.

■ Varud

Kaubad, kaubakategooriad, mitmed ühikud, asenduskaubad, asukohad, laovälised kaubad*, mitmed kuluarvestusviisid, komplekteerimine.

■ Laohaldus (WHM)

Laohoiuühikud, tsoonid, alused, riulid, ladustamine, noppimine, üleviimine.

■ Kliendihaldus (CRM)

Kontaktide haldus, ülesanded, kontaktide klassifitseerimine*, kampaaniad*, integratsioon Microsoft Office Outlookiga.

■ Resursside ja projektide haldus*

Resursside hinnad ja kulud, töö liigid, projektid, projekti ülesanded.

■ Hoolduse haldus*

Hooldusüksused, lepingud, hooldusülesanded, hooldustellimused, hooldusandmik, garantiandmik.

■ Tootmine*

Tootmisprotsessi planeerimine, tootedisain, tootmistellimused, võimsused, tootmisgraafik.

■ E-kaubandus**

Integratsioon internetipoega, tellimuste aksepteerimine ja töötlemine.

■ Aruandlus

Kontoanalüüsid, analüüs dimensioonide kaupa, XBRL-aruandlus.

*Sisaldub Advanced Management litsentsis,**Lisamoodul

Lühidalt Elva Balticust

Meie peamised valdkonnad on:

- äriprotsesside analüüs,
- Microsoft Dynamics NAV, AX ja CRM müük ning hooldus,
- kasutajate koolitus.

Elva Baltic asutati 2004. Aastal Riias. Ettevõtte areng on olnud edukas tänu professionaalsele meeskonnale. Elva Baltic on saanud Baltikumis omal alal üheks silmapaistvamaks ettevõtteks, olles esindatud Eestis ja Leedus tütarettevõtetega Elva Baltic OÜ ja Elva Baltic UAB.

Meie eesmärk on tagada klientidele kõrgeim teenuste tase, uusimad tehnoloogiad ja ühtlane teenindus kogu Baltikumis. Meil on 40 kompetentset spetsialisti – kogemustega projektijuhid, konsultandid ja programmeerijad, kes on kursis kohaliku seadusandluse ja standarditega. Umbes 300 klienti on usaldanud ennast Elva Balticu hoolde.

Meie klientide hulgas on järgmised tuntud ettevõtted: Pekkaniska, Viessmann, JYSK, Saku Läte, Riia rahvusvaheline lennujaam, LIDO, Läti Rahvuskooper, Skandi Motors, ELVI Grupp, Deloitte Latvia ja paljud teised.



SIA "ELVA BALTIC",

Peterburi tee 47, Tallinn, 11415
Tel. +372 6062550, Fax +372 6062551
info@elvabaltic.ee, www.elvabaltic.ee